

## **Erfolg mit technisch hochstehenden Sensoren**

*Dimetix-Laser-Distanzsensoren stehen für Präzision, Robustheit, Flexibilität und Schnelligkeit. Seit über 15 Jahren entwickelt und produziert Dimetix Schweizer Produkte nach höchsten Qualitätsansprüchen für den internationalen Markt. Die Geräte mit einer Genauigkeit von  $\pm 1\text{mm}$  und einem Messbereich bis 500m werden in Gewerbe, Industrie, Schwerindustrie und Bergbau eingesetzt.*

## **Technical Key Account Manager im internationalen Vertrieb**

### **Sie überzeugen durch:**

- Gute Auffassungsgabe für Zusammenhänge zwischen Produkten, deren Anwendungen, Vertriebspartnern und Zielmärkten
- Engagement im Ausbau unseres internationalen Partner Netzwerkes
- Fähigkeit unsere Partner durch zielgerichtete Unterstützung zu motivieren
- Kompetente Beratung in technischen Belangen
- 30-40 Jahre alt
- Deutsch und Englisch in Wort und Schrift, weitere Sprachen von Vorteil

In unserem dynamischen Umfeld ist unternehmerisches Mitdenken ebenso selbstverständlich wie Eigeninitiative, Begeisterungsfähigkeit und Teamfähigkeit.

### **In unserem Unternehmen erwartet Sie:**

- Sehr abwechslungsreiche, selbständige Tätigkeit mit Verantwortung in der Betreuung von Vertriebspartnern und Kunden
- Internationale Reisetätigkeit in geringem Umfang
- Grosser Gestaltungsspielraum im Auf- und Ausbau unseres lokalen und internationalen Vertriebsnetzes
- Offene Gesprächskultur und kurze Entscheidungswege

Der Eintritt kann sofort oder nach Vereinbarung erfolgen.

Unser Verkaufsleiter Herr Dirk Fokkens freut sich auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen und steht Ihnen für Auskünfte gerne zur Verfügung ([d.fokkens@dimetix.com](mailto:d.fokkens@dimetix.com) / 071 353 00 09).

Dimetix AG, Degersheimerstr. 14, 9100 Herisau [www.dimetix.com](http://www.dimetix.com)

